



Professionnels de l'immobilier

**ATTIREZ 3X PLUS DE PROSPECTS QUALIFIÉS**  
avec les visites virtuelles 3D / 360°  **Matterport™**

+150 clients accompagnés

 Formez-vous dès maintenant !

Sotheby's

Knight Frank

BARNES

COLDWELL BANKER

## **PROGRAMME PÉDAGOGIQUE FORMATION VISITES VIRTUELLES MATTERPORT**

Type d'action : **Action de formation**

Type de compétence visée : **Développement / Perfectionnement des compétences commerciales via la création et la diffusion de visites virtuelles Matterport**

### **OBJECTIF PROFESSIONNEL GLOBAL DE LA FORMATION**

Acquisition des techniques nécessaires pour obtenir des clichés 360° de qualité professionnelle  
Acquisition des techniques à la création et à la diffusion d'une visite virtuelle grâce à l'outil Matterport

### **PROGRAMME DE LA FORMATION**

**MODULE 1 : Prise de contact et connaissance du marché des visites virtuelles**

**MODULE 2 : Prise en main de la machine et recommandations techniques**

**MODULE 3 : Préparation du lieu avant scannérisation**

**MODULE 4 : Mise en pratique : numérisation par le stagiaire**

**MODULE 5 : Présentation du rendu 3D effectué**

**MODULE 6 : Etude du Workshop (Atelier) Matterport**

**MODULE 7 : Initiation au marketing Matterport**

### **DURÉE ET HORAIRES DE LA FORMATION**

Durée totale en heures : **7h00**

Dont durée en présentiel : **7h00**

**Tarif net de TVA par stagiaire : 390,00€**



Professionnels de l'immobilier

**ATTIREZ 3X PLUS DE PROSPECTS QUALIFIÉS**  
avec les visites virtuelles 3D / 360° **Matterport™**

+150 clients accompagnés

Formez-vous dès maintenant !

Sotheby's

Knight Frank

BARNES

COLDWELL BANKER

## FORMATEUR

Kevin ALBERTI, photographe 360° professionnel spécialisé dans l'immobilier haut de gamme et également formateur intervenant auprès de professionnels depuis plus de 10 ans

Expert en Web, Marketing et Communication multimédias avec plus de 10 ans d'expérience  
Concepteur de plusieurs formations dans l'univers du numérique (Sites Web, Web-Marketing, Photographie, Stratégies de Communication & Marketing, etc...)

Direction pédagogique, administrative et financière d'un organisme de formation durant 3 années (2016-2018)

## PUBLIC ET PRÉREQUIS

**Public :** Professionnels de l'immobilier et apparentés

### Modalités de validation des prérequis

Les prérequis sont validés par un entretien préalable à la formation entre le stagiaire et le formateur visé par la direction pédagogique ou qualité de la REALPICS ACADEMIE

**Modalités d'admission :** 99999 - Admission sans disposition particulière

## ORGANISATION

**Format :** Présentiel afin de mettre en pratique les concepts théoriques développés directement

### Délais d'accès

Accès possible à la formation dans un délai de 7 jours postérieure à la signature de la convention de formation et/ou de 15 jours postérieure à la signature d'un contrat de formation permettant le respect du délai de rétractation du client particulier

### Modalités d'accès

La formation pouvant avoir lieu chez le client et/ou dans l'une de nos salles de formation, les modalités d'accès seront précisées ultérieurement selon l'organisation choisie. Si la formation a lieu dans l'une de nos salles, un livret d'accueil sera remis détaillant les modalités d'accueil

### Accessibilité aux personnes en situation de handicap

La formation est accessible aux personnes en situation de handicap

Si vous êtes en situation de handicap et que vous voulez suivre cette formation, merci de contacter notre référent handicap, M. ALBERTI Kevin joignable par mail à l'adresse academie@realpics.fr et/ou par téléphone au 07 69 32 32 25



Professionnels de l'immobilier

**ATTIREZ 3X PLUS DE PROSPECTS QUALIFIÉS**avec les visites virtuelles 3D / 360°  **Matterport™**

+150 clients accompagnés

 Formez-vous dès maintenant !

Sotheby's

Knight Frank

BARNES

COLDWELL BANKER

Selon la nature de votre handicap, le référent déterminera les conditions d'accessibilité à la formation et l'adaptation des moyens de la prestation dont l'accessibilité des ressources et/ou la présence de supports spécifiques. Le référent pourra également vous orienter vers un partenaire capable de proposer une ingénierie de formation compatible avec la nature de votre handicap

**Modalités d'évaluation**

Dispositifs d'évaluation pendant la formation : Cas Pratiques

Dispositif d'évaluation des acquis à la fin de la formation : QCM

Dispositif d'évaluation de la satisfaction à la fin de la formation

- Questionnaire de satisfaction à chaud
- Questionnaire de satisfaction à froid (J+30 fin de formation)

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES****Méthodes et moyens pédagogiques**

- Exposé
- Étude de cas
- Cas pratique

**Ressources pédagogiques**

- Support de cours

**MODALITÉS TECHNIQUES****Moyens techniques**

- Outil de projection et/ou de diffusion (TV, Vidéoprojecteur ou partage d'écran)
- Ordinateur / Smartphone
- Caméras 360° et Matterport Pro 3D / 360°

**Justificatifs relatifs à l'exécution de l'action de formation**

Pour justifier de l'assiduité du stagiaire et de la bonne exécution de la formation, les éléments suivants peuvent être fournis :

- Feuille d'émargement
- Évaluations réalisées

**Sanction(s) de la formation**

- Attestation de formation



Professionnels de l'immobilier

**ATTIREZ 3X PLUS DE PROSPECTS QUALIFIÉS**  
avec les visites virtuelles 3D / 360°  **Matterport™**

+150 clients accompagnés

 Formez-vous dès maintenant !

Sotheby's

Knight Frank

BARNES

COLDWELL BANKER

## FINANCEMENT(S)

Il existe plusieurs solutions de financement selon votre profil

**Si vous êtes salarié** : vous pouvez bénéficier jusqu'à 100% de prise en charge par l'OPCO EP, dans la limite du plafond annuel fixé par l'OPCO EP

**Si vous êtes dirigeant non salarié ou agent commercial indépendant** : vous pouvez bénéficier jusqu'à 100% de prise en charge par l'AGEFICE et par le FIF PL dans la limite du plafond annuel fixé par l'organisme financeur

## PROCÉDURE D'INSCRIPTION

L'inscription aux formations REALPICS ACADEMIE se déroule en 3 étapes et peut se faire à tout moment

### 1 - Prise de rendez-vous afin d'établir les modalités exactes de la formation

 +33 (0)7 69 32 32 25

 academie@realpics.fr

 www.realpics.fr/academie

### 2 - Validation de l'offre de formation par l'acceptation du devis et la signature du contrat de formation

### 3 - Le règlement des frais de formation